

節慶活動

園遊會記趣

◆五年十一班 黃歆喬

感恩園遊會的擺攤路我們走得跌跌撞撞，有苦也有樂，但最後聽到那些叮鈴噹啷的銅板聲，就很有成就感！我們從宣傳到擺攤，就是為了多賺一點錢！

一切都是從無到有，先是到各班去宣傳，雖然完成之後鬆了一口氣，但擔心一年級的學弟妹沒有聽懂的感覺油然而生，因為一年級的學弟妹看著我們的眼神好像我們是天橋下的流浪漢又或是打電話來的推銷員……充滿了困惑與不理解！雖然如此，但我們仍打起精神完成這樣挑戰，但因為我們太過害羞，讓我覺得園遊會能賺到五百塊就已經是奇蹟，我們想要賺錢去溜冰的願望似乎太遙遠！

宣傳只是前菜，真正的重頭戲是正式擺攤，我負責的時段是打頭陣的八點，看著空空如也的零錢筒，我整理好心情，充滿熱情努力地叫賣。此時，負

責炸物的氣炸鍋又突然故障，沒辦法出餐更讓我們感到前景堪憂……。

正當我們快要崩潰的時候，逐漸見

底的扭蛋讓我們重新充滿希望，下一個時段的同學也準時來交班，我終於可以放鬆一下跟同學去逛感恩園遊會，等到我再次回到五年十一班的攤位時，已經

看到我們零錢筒跟聚寶盆一樣裝滿了零錢，老師說我們賺的錢夠我們去溜冰，大家都好開心！雖然園遊會的過程是辛苦的，但是用自己辛苦賺來的錢去戶外教學還是特別的有成就感！

園遊會記趣

◆五年三班 廖振廷

自從升上五年級後，我發現五年級下學期的第一個週末對於我們來說很重要，因為五年級有個大任務——擺攤位。全班對於園遊會都非常期待，原本大家想要賣炒泡麵，但是老師說以往賣

炒泡麵，最後都是他在炒，所以我們最好換一個大家能一起分工的東西，最後在大家七嘴八舌發表不同的意見

後，你一言我一語的激烈討論下，雞排和奶茶殺出重圍成為最後的決定。全班都非常期待有好業績，因為往年賣雞排和奶茶的班級都收益滿滿！

老師先聯絡雞排店訂了三百份，本來老闆說沒有問題，沒想到最後竟然又說沒有辦法，我們班一聽到這樣的的消息都非常難過，老師建議我們可以賣多力多滋加沙沙醬，可是我們在超市都沒有找到沙沙醬，這樣我們只能賣奶茶，大家都覺得好可惜，在我們又努力尋找各種解套方法後，老師突然宣布好消息，他又找到另外一家雞排店可以支援，聽到這個消息後，大家都很開心並決定好攤位的店名叫做「熱量炸彈」，希望我們當天的業績也能炸彈一樣，炸出好成績！

到了園遊會當天，我們一到教室就衝去操場佈置攤位，同時開始推銷雞排

節慶活動

今年園遊會我們班的生意非常好，而且準備的商品分量也剛剛好！我覺得這樣的機會非常難得，既可以體驗到做生意的過程還可以替班費賺到不少錢，而事前的準備、當天販賣的過程都很有趣，希望六年級我們還可以再來擺攤！

今年園遊會我們班的生意非常好，而且準備的商品分量也剛剛好！我覺得這樣的機會非常難得，既可以體驗到做生意的過程還可以替班費賺到不少錢，而事前的準備、當天販賣的過程都很有趣，希望六年級我們還可以再來擺攤！

和奶茶。當奶茶和雞排一送到校門口，同學便開始快速分工合作，有的跑去校門口幫忙搬食物，有的把食物放到攤位，我們一準備好，客人也隨著香味而來，所以攤位前一下子就排了很多人，所以我們非常的忙碌，有人負責把奶茶分裝到杯子，有的人負責拿雞排放出來，而我最喜歡裝奶茶，因為可以體驗裝奶茶的樂趣，還可以從中學習到不少小技巧。隨著時間逐漸接近中午，客人也慢慢變少，所以我們開始大聲叫賣，要吸引客人吸引上門。收攤前十分鐘，我們的雞排全部賣光，剩下的半桶奶茶，同學們一下子就喝完，然後一起將攤位收拾乾淨，那時大家都覺得很開心也很有成就感！

和奶茶。當奶茶和雞排一送到校門口，同學便開始快速分工合作，有的跑去校

園遊會記趣

◆二年七班 蔡沐恩

會哭，結果我們逛了一圈鬼屋後，我一點都不害怕，他也沒有哭！

星期六是我們學校感恩園遊會的

日子，一到學校，我們先在教室做美勞，等到大約九點，我們就邀請教室

外面的家人進來看表演，班上同學們害羞的唱完歌，送給爸爸、媽媽感恩卡片後，就是我們的自由時間了！

因為媽媽有家長會的攤位，所以媽媽說：「你自己先去玩，玩完後再回來找我！」媽媽一講完，我就衝去找我的好朋友一起逛了！一開始我們先去吃棉花糖，那個棉花糖又大又好，吃，可是一個就要五十元，我買了以後有點後悔！

後來我又跟另一個好朋友一起去五年級的鬼屋，那間教室冷氣很冷，鬼屋很黑，我覺得很刺激，我的好朋友一直躲在我後面，他說他很怕自己

在賣娃娃，真是太可愛了，經過這一天，我更期待下一次的園遊會了！

人